

ACCRETECH ist einer der weltweit führenden Hersteller von Produktionsanlagen für die Halbleiterindustrie sowie von Systemen für die Form- und Oberflächenmesstechnik. Vom europäischen Hauptquartier in München aus betreuen wir über ein Netzwerk von Vertriebs- und Kundendienststellen den gesamten europäischen und südamerikanischen Markt.

Im Rahmen unserer weiteren Expansion und zur Betreuung unserer Kunden im europäischen Raum suchen wir am Standort München in Vollzeit (40h/Woche) zum nächst möglichen Zeitpunkt eine/n

Sales Engineer /Vertriebsingenieur (m/w/d)

Für den Bereich Halbleiterindustrie („B2B“)

Für diese Aufgaben können Sie Verantwortung übernehmen:

- Sie verantworten sowohl die Betreuung eines bestehenden Kundenstammes und die Intensivierung der bestehenden Geschäftsbeziehungen, als auch die Neukunden- und Neuprojektgewinnung.
- Sie sind darüber hinaus ein kompetenter Ansprechpartner bezüglich unserer hochwertigen, innovativen und erklärungsbedürftigen Produktpalette. Dabei werden Sie selbstverständlich von unseren Spezialisten unterstützt.
- Sie beobachten permanent den Markt und erschließen durch Ihre Kreativität und Ihren Ideenreichtum neue Kundenpotentiale und Netzwerke.
- Sie bearbeiten Ihre Projekte von der Akquise über die Kundenspezifikationen und die passenden Angebote bis hin zum Abschluss.

Das erwarten wir von Ihnen:

- Sie sind idealerweise Diplom-Ingenieur/in oder Techniker/in der Fachrichtung Elektro- bzw. Automatisierungstechnik, oder Vertriebsingenieur/in, oder Sie verfügen über eine technische Ausbildung (Mechatroniker/in und / oder Maschinenbautechniker/in). Erfahrung in der Halbleiterindustrie ist von Vorteil.
- Sie haben bereits Erfahrung im Außendienst gesammelt und sind aufgrund Ihrer guten technischen Ausbildung in der Lage, erklärungsbedürftige Produkte zu präsentieren. Auch motivierte Berufseinsteiger dürfen sich gerne bewerben.
- Sie verfügen über großen Willen zum Erfolg, sicheres Auftreten, soziale Kompetenz sowie gutes Verhandlungsgeschick.
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und eine selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Bereitschaft zu Dienstreisen im Inland und Ausland, Führerschein Klasse B
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie einen sicheren Umgang mit MS Office setzen wir voraus

Das erwartet Sie bei uns:

- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit Raum zur individuellen Entfaltung und Gestaltung
- Ein abwechslungsreiches und umfassendes Arbeitsumfeld mit Wachstumspotential
- Motivierte und dynamische Teams in einer offenen Unternehmenskultur
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmenwagen mit Privatnutzung

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem hochmotivierten Team, persönliche und fachliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Firmenevents, ein Aufenthaltsraum mit Küche, frisches Obst & Getränke, Arbeitgeberzuschüsse zum Mittagessen und für den ÖPNV sind für uns selbstverständlich. **Interessiert?** Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittszeitpunktes und Ihres Gehaltswunsches.